



Makine İmalatı ve PLM — İş Ortağı Paketi

ERP bayileri, sistem entegratörleri ve mühendislik danışmanları için oran ızgarası, satış kancaları ve ilk iki müşteri planı

Şirket Sahibi · Genel Müdür · Kanal Yöneticisi · Kıdemli ERP Danışmanı · 2026-09-15

17 sağlayıcı · 52 tool · 8 kanal ailesi/44 adaptör · 200+ modül

84

iş nesnesi

11

hazır karar ekranı

7

uzman AI ajanı

%100

hizmet geliri iş ortağında

Oranlar: sales/partner-program.md v2.0 · ürün sayıları: makina demo kiracısı, 2026-09-15

Makine üreticisinde muhasebe ve stok bir ERP'de durur; ama revizyon kararı, CE teknik dosyası, tek kaynaklı parça ve sahadaki makinenin yedek parçası çoğunlukla tablo, e-posta ve telefonda yürür. **361 PLM** bu katmanı müşterinin mevcut kaydını değiştirmeyi şart koşmadan aynı platformda toplar; iş ortağı için tekrarlanabilir bir dikey çözüm ve hizmet geliri üretir. Bu paketteki ürün sayıları makina demo kiracısında canlı ölçülmüştür; oranlar 361 İş Ortaklığı Programı v2.0'dan alınmıştır.

İÇİNDEKİLER

1. BÖLÜM 1 — İŞ MODELİ
2. 1.1 Neden makine imalatı
3. 1.2 Oran ızgarası
4. 1.3 Önce / sonra — iş ortağının gözünden
5. 1.4 Gelir iskeleti — kendi sayılarınızla
6. 1.5 Ortaklık tipi ve kademe
7. BÖLÜM 2 — SATIŞ KANCALARI
8. 2.1 AB Makine Tüzüğü 2023/1230
9. 2.2 Değişiklik, ürün ağacı ve maliyet
10. 2.3 Tarayıcıda 3D CAD ve servis
11. 2.4 Yapay zekâ: ne satılır, ne vaat edilmez
12. BÖLÜM 3 — SAHADA
13. 3.1 Teşhis soruları
14. 3.2 İtirazlar
15. 3.3 İlk iki müşteri planı
16. 3.4 Sınırlar

BÖLÜM 1 — İŞ MODELİ

1.1 Neden makine imalatı



Kurulu taban

Portföyünüzdeki üreticide kayıt sistemi zaten kurulu; yeni müşteri aramadan mevcut müşteriye mühendislik ve uyum katmanı satılır.



Görünür boşluk

Teknik dosyası eksik sevki, kapanmayan değişiklik, siparişsiz kritik aşınma: müşterinin bugün yaşadığı ve kokpitte sayılan sorunlar.



Takvimli ihtiyaç

AB Makine Tüzüğü 2023/1230 20 Ocak 2027'de doğrudan uygulanır; ihracatçı üretici için hazırlık tarihi bellidir.



Kopyalanabilirlik

Bir üreticide kurulan teknik dosya şablonu, değişiklik akışı ve servis kurgusu aynı sektördeki ikinci üreticiye taşınır.

1.2 Oran ızgarası

Oranı **ortaklık tipi** belirler; kademe yetkiyi ve önceliği belirler, oranı değiştirmez. Oran sözleşme imzalandığı anda sabitlenir.

Gelir kalemi	Yönlendiren	Satış ortağı	Uygulama ortağı	Çözüm geliştiren
İlk satış (361 lisansı)	%20	%30	%40	%50
Yenileme (361 lisansı)	%10 — yalnız ilk yenileme	%25	%30	%35
Kendi hizmet geliriniz	361 yapar	%100	%100	%100
Kendi çözümünüzün aboneliği	—	—	—	%70

Kaynak

Bu ızgara 361 İş Ortaklığı Programı v2.0 (30.07.2026) ile birebir aynıdır ve belge üretilirken kaynak dosyayla otomatik karşılaştırılır. ızgara henüz bir kanal satışıyla test edilmemiştir; ilk görüşmelerden sonra gözden geçirilir.

1.3 Önce / sonra — iş ortağının gözünden

ÖNCE

- Müşteride yalnız ERP bakım ve destek geliri
- Mühendislik ve CE işi müşterinin tablosunda, sizin görünürlüğünüz dışında
- Her proje sıfırdan kurgu, kopyalanamayan danışmanlık
- Demo için genel ekran, müşterinin sorusuna cevap yok

361 İLE SONRA

- Lisans payı + %100 hizmet geliri + yenileme payı
- Değişiklik, teknik dosya ve servis katmanı sizin uyguladığınız platformda
- Bir üreticide kurulan şablon ikinci üreticiye taşınır
- Kokpit sayaçları ve ajan diyalogu müşterinin kendi verisiyle gösterilir

1.4 Gelir iskeleti — kendi sayılarınızla

Bu pakette tahmini ciro yazmıyoruz. Aşağıdaki iskelet hangi kalemin hangi girdiyle hesaplanacağını gösterir.

Kalem	Girdi	Hesap
İlk satış payı	Müşterinin ilk yıl 361 lisans tutarı · ortaklık tipiniz	Lisans tutarı × tip oranı
Yenileme payı	Yenilenen lisans tutarı · ortaklık tipiniz	Yenileme tutarı × tip oranı
Hizmet geliri	Teklifteki modül uyarlama adam-günü · günlük ücretiniz	Adam-gün × ücret (%100 sizde)
Kendi çözüm aboneliği	Çözüm geliştiren ortak için kendi ürününüzün abonelik tutarı	Abonelik × %70

1.5 Ortaklık tipi ve kademe

-  **Yönlendiren:** müşteriye tanıştır; satış ve uygulamayı 361 yürütür.
-  **Satış ortağı:** satış yürütür; hizmet geliri kendisindedir.
-  **Uygulama ortağı:** satış ve uyarlamayı yürütür.
-  **Çözüm geliştiren:** 361 üzerinde kendi dikey çözümünü kurar ve aboneliğini satar.
-  Kademe (İş Ortağı → Yetkili → Çözüm Ortağı) sertifika ve derinliğe göre yetki açar; ayrıntı programın kendisindedir.

BÖLÜM 2 — SATIŞ KANCA LARI

2.1 AB Makine Tüzüğü 2023/1230

 Teknik dosya bütünlüğü Zorunlu belge kalemleri ve saklama süresi kayıta; eksik kalemli dosya kokpitte sayılır (demo: 10 dosyanın 10'inde eksik kalem).	 ISO 12100 ve EN ISO 13849-1 Başlangıç/artık risk türetilmiş alan; gerekli performans seviyesi Ek A risk grafiğinden hesaplanır.
 Sabah kontrolleri Sevke hazır ama dosyasız makine ve süresi dolmuş uygunluk kaydı her sabah taranıp bildirilir.	 Danışmanlık fırsatı Teknik dosya hazırlığı ve risk değerlendirmesi danışmanlığı sizin hizmet gelirinizdir; 361 onaylanmış kuruluşun yerine geçmez.

2.2 Değişiklik, ürün ağacı ve maliyet

-  Değişiklik emrinin etkilediği ürün ağacı, rota ve öğeler ayrı kayıt; tamamlanma sayacı dolmadan emir kapanmaz (demo: 22 emir, 34 etkilenen öğe).
-  Çok seviyeli ürün ağacında maliyet ve ağırlık toplamı; revizyon karşılaştırma ve MES reçetesi oluşturma aksiyonları.
-  Teklif–gerçekleşen maliyet kıyası aynı ürün kaydında (demo: 10 kıyas).

2.3 Tarayıcıda 3D CAD ve servis

-  STEP/IGES/BREP dosyası tarayıcıda Open CASCADE ile açılır; müşterinin satınalma, kalite ve saha ekibi CAD lisansı olmadan modeli inceler.



Seri makine, as-built parça, aşınma takibi ve yedek parça siparişi aynı kayıttaki kritik aşınma otomatik taslak sipariş açar.



Bugün SolidWorks/NX/Inventor içinde çalışan eklenti ve saha makinesinden canlı telemetri **yoktur**; müşteriye bunları vaat etmeyin.

2.4 Yapay zekâ: ne satılır, ne vaat edilmez

Satılır	Vaat edilmez
7 uzman ajan canlı kaydı okuyarak cevap verir (CE sevk kararı, tek kaynak riski, aşınma, maliyet sapması)	Ajanın kararı onay yerine geçer
10 otomasyon; 5'inin koşu izi var, 5'i olay bekliyor	Her otomasyon her gün çalışıyor
Yerel model seçeneği (veri dışarı çıkmaz)	Bulut modelde sınırsız ve kesintisiz kullanım

BÖLÜM 3 — SAHADA

3.1 Teşhis soruları

#	Soru	Açtığı konu
1	Onaylanan bir değişikliğin hangi açık iş emrine dokunduğunu kaç dakikada çıkarıyorsunuz?	Değişiklik emri ve etkilenen öge
2	Sevk günü teknik dosyada eksik belge çıktığı oldu mu?	Teknik dosya bütünlüğü ve sabah kontrolü
3	Hangi parçanın alternatifi yok, temin süresi ne?	Tedarik riski ajanı
4	Aynı arıza tekrar geldiğinde tasarım ekibine nasıl dönüyor?	Kalite-tasarım geri beslemesi
5	Teklif maliyeti ile gerçekleşen maliyet kaç puan sapıyor?	Maliyet kıyası ve rollup
6	Sahadaki makinenin hangi parçası aşınmada, siparişi verildi mi?	Servis ve yedek parça
7	Satınalma ve kalite ekibi 3D modeli nasıl açıyor?	Tarayıcıda STEP/IGES/BREP

3.2 İtirazlar

İtiraz	Dürüst cevap
"ERP'miz var."	ERP'yi değiştirmeyi şart koşmuyoruz; mühendislik değişikliği, teknik dosya ve servis katmanını aynı platformda topluyoruz.

İtiraz	Dürüst cevap
"CAD içinden çalışmak istiyoruz."	Bugün CAD programı içinde eklenti yok. Check-out, check-in ve sürüm geçmişi platformun doküman kasasında yürür; STEP tarayıcıda açılır. Eklenti yol haritasındadır.
"Veri dışarı çıkamaz."	Kendi sunucunuzda kurulum ve yerel AI modeli seçeneği var.
"CE belgesini sistem hazırlasın."	Sistem bütünlüğü izler ve riski hesaplar; imza ve onaylanmış kuruluş değerlendirmesi sizde kalır.
"Bütçe yok."	Tek ürün ağacı ve açık değişikliklerle pilot; teklif dört kalemdir (aylık lisans, aktivasyon, adam-gün, AI tüketimi).

3.3 İlk iki müşteri planı

1

Seçim

Portföyden ihracatçı iki makine üreticisi; teşhis soruları ve getiri iskeletinin girdileri toplanır.

2

Ortak demo

makina.360bir.com demo ortamında kokpit, değişiklik, teknik dosya, 3D ve ajan diyalogu turu; ilk iki müşteride 361 ile birlikte.

3

Pilot

Müşterinin bir ürün ağacı ve açık değişiklikleri; sayaçlar kendi verisiyle ölçülür.

4

Teklif

Dört kalemlilik teklif; hizmet satırı sizin gelirinizdir.

3.4 Sınırlar



Bu pakette ciro tahmini ve müşteri sonucu yoktur; demo kiracısının sayıları ürünün neyi ölçtüğünü gösterir.



Oran ızgarası kanal satışıyla henüz test edilmemiştir.



In-CAD eklentisi, ECAD/CAE/CAM entegrasyonu, IoT telemetri ve AR/WebXR üründe yoktur.



AI ajanları sağlayıcı kotasına bağlıdır; kesintisiz hizmet taahhüt edilmez.

SONRAKİ ADIM

makina.360bir.com demo ortamında ortak satış görüşmesi

Portföyünüzden iki üreticiyi birlikte seçelim; oran ızgarası ve ortaklık tipiniz için programın güncel sürümünü aynı görüşmede paylaşalım.

Hemen başlayın

17 sağlayıcı · 52 tool · 8 kanal ailesi/44 adaptör · 200+ modül



361.com.tr · info@361.com.tr